

Senior Sales Manager – IT Lösungen (m/w/d)

→ WTG innovation DEUTSCHLANDWEIT

[Kennziffer: WTG-2024-34]

Kundenspezifische Lösungen im Bereich IT Lösungen – dafür schlägt Dein Herz? Dann komm als **Senior Sales Manager – IT Lösungen (m/w/d)** zur WTG, einer Unternehmensgruppe, die seit über 100 Jahren der Technik einen Schritt voraus ist und sich heute als Treiber der Digitalisierung etabliert hat.

Mit einem erweiterten Angebot an SaaS-Produkten, maßgeschneiderter Softwareentwicklung, Managed Services und Consulting möchten wir unsere Marktstellung als führender Partner für Innovation und höchste Qualität weiter ausbauen.

Hast Du Lust, Dich dieser Herausforderung zu stellen und gemeinsam mit uns erfolgreich zu sein? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

- › Entwickle und implementiere Vertriebsstrategien, um unsere IT-Dienstleistungen in Deutschland und in der DACH-Region noch bekannter zu machen
- › Erweitere unser Netzwerk und pflege bestehende Kontakte, um neue Geschäftsbeziehungen aufzubauen
- › Du arbeitest eng mit unserem Sales Team zusammen, um maßgeschneiderte Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln
- › Du vertrittst die WTG als kompetenten Partner im IT-Sektor auf Branchenveranstaltungen, Konferenzen und bei Kundengesprächen und stärkst unsere Marktposition
- › Führe den gesamten Verkaufsprozess von der ersten Ansprache bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss durch und Sorge für nachhaltige Kundenbeziehungen

SO ÜBERZEUGST DU UNS VON DIR

- › Nachgewiesene Erfolge im Vertrieb von Softwareprodukten, SaaS-Lösungen und Managed Services
- › Erfahrung im Vertrieb individueller Softwareentwicklungs- und Beratungsdienste
- › Fundiertes Verständnis agiler Softwareentwicklungsmethoden und verschiedener Rollen im Softwareentwicklungsprozess

- › Bereitschaft zum regelmäßigen Reisen, um Kunden in Deutschland und in der gesamten DACH-Region zu betreuen
- › Hervorragende Kenntnisse in Deutsch und Englisch, sowohl mündlich als auch schriftlich

Gern gesehene Zusatzqualifikationen:

- › Erfahrung in der Teilnahme an IT-Tendern
- › Umfassendes Wissen über den DACH-Markt

SO ÜBERZEUGEN WIR DICH – WIR BIETEN

- › Du gewinnst einen umfassenden Einblick in das strategische Arbeiten der WTG Unternehmensgruppe
- › Ein spannender Aufgabenbereich wartet auf Dich bei einem der führenden Lösungs- und Serviceanbieter von IT & Kommunikation, Sicherheitssystemen, Leitstellentechnik und Software-Entwicklung
- › Ein flexibles Arbeitszeitmodell mit Home-Office-Option
- › Flache Hierarchien und eine offene Kommunikationskultur, die für eine innovative Arbeitsatmosphäre sorgen
- › Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten sowie eine betriebliche Altersvorsorge
- › Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit fixem Grundgehalt und Provision
- › Jobbike, Mitarbeitervergünstigungen und tolle standortübergreifende Team-Events
- › Du bist sportlich aktiv? Durch eine geförderte Mitgliedschaft bei Urban Sports und/oder Hansefit unterstützen wir Deine Gesundheit und Dein Wohlbefinden auch nach der Arbeit mit vielfältigen Sportangeboten
- › Und last but not least: Du bist vom ersten Tag an Teil des großartigen WTG Teams!

DU HAST FRAGEN?

Bei Fragen zu dieser Vakanz stehen wir Dir selbstverständlich jederzeit gerne zur Verfügung.

Deine Ansprechpartnerin ist Hanna Molderings:

Fon +49 30 921056 453 | hanna.molderings@wtg.com

INTERESSIERT?

Dann sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an bewerber@wtg.com oder bewirb Dich gerne direkt über unser Bewerbungsformular im Karriere-Portal der WTG Website:

→ www.wtg.com/karriere/job/senior-sales-manager-it-loesungen

WIR FREUEN UNS AUF DICH!