

Internationaler Software Sales Manager – Automobillösungen (m/w/d)

→ WTG innovation DEUTSCHLANDWEIT

[Kennziffer: WTG-2024-29]

Bist Du bereit, die Automobilindustrie durch innovative Technologien zu revolutionieren? Wir suchen **Dich** als ambitionierten und engagierten **Internationalen Software Sales Manager – Automobillösungen (m/w/d)**, der unser Produkt zur Reduzierung des bürokratischen Aufwands bei der EU-Typgenehmigung erfolgreich vermarktet. Unsere fortschrittliche Softwarelösung ermöglicht es Fahrzeugherstellern, digitale fahrzeugspezifische CoCs und Zulassungsdokumente einfach und kostengünstig zu erstellen, während gleichzeitig sichergestellt wird, dass alle Dokumente den aktuellen Vorschriften des Zielmarkts entsprechen.

Hast Du Lust, Dich dieser Herausforderung zu stellen und gemeinsam mit uns erfolgreich zu sein? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

- › **Internationaler Vertrieb:** Du vermarktest unsere hochmoderne SaaS-Lösung weltweit, die sich auf die Optimierung des EU-Typgenehmigungs- und Compliance-Prozesses für Fahrzeughersteller konzentriert.
- › **Partnernetzwerk-Aufbau:** Du baust und pflegst ein starkes Netzwerk von Partnern und Kunden, die von unserer SaaS-Lösung und den ergänzenden Dienstleistungen profitieren können.
- › **Zusammenarbeit mit dem Produktteam:** Du arbeitest eng mit unserem Produktteam zusammen, um Marktfeedback in die fortlaufende Produktentwicklung einfließen zu lassen und sicherzustellen, dass unsere Lösungen den Anforderungen der Branche entsprechen.
- › **Branchennetzwerk:** Du nutzt Deine starken Verbindungen innerhalb der Automobil- und Fahrzeugbauindustrie, um den Vertrieb voranzutreiben und um neue Geschäftsmöglichkeiten zu erschließen.

SO ÜBERZEUGST DU UNS VON DIR

- › Nachgewiesene Erfolge im Vertrieb von PLM- oder ERP-Systemen und Ingenieurdienstleistungen in der Automobilindustrie oder einem ähnlichen Bereich
- › Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Produktteams zur Umsetzung von Marktfeedback in Produktverbesserungen

- › Geschick im Aufbau und Management von Partnernetzwerken sowie Verständnis der damit verbundenen Anforderungen
- › Starkes Netzwerk und tiefes Verständnis der Automobil- und Fahrzeugbauindustrie
- › Bereitschaft zur Reisetätigkeit, um Kunden- und Partnerbeziehungen zu unterstützen
- › Hervorragende Kenntnisse in Deutsch und Englisch, sowohl mündlich als auch schriftlich

Bevorzugte Qualifikationen:

- › Vertrautheit mit Homologationsprozessen in der Automobilindustrie
- › Erfahrung mit Online-Vertriebsstrategien einschließlich sozialer Medien
- › Kenntnisse des globalen Marktes und interkulturelle Kompetenz

SO ÜBERZEUGEN WIR DICH – WIR BIETEN

- › Du gewinnst einen umfassenden Einblick in das strategische Arbeiten der WTG Unternehmensgruppe
- › Ein spannender Aufgabenbereich wartet auf Dich bei einem der führenden Lösungs- und Serviceanbieter von IT & Kommunikation, Sicherheitssystemen, Leitstellentechnik und Software-Entwicklung
- › Ein flexibles Arbeitszeitmodell mit Home-Office-Option
- › Flache Hierarchien und eine offene Kommunikationskultur, die für eine innovative Arbeitsatmosphäre sorgen
- › Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten sowie eine betriebliche Altersvorsorge
- › Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit fixem Grundgehalt und Provision
- › Jobbike, Mitarbeitervergünstigungen und tolle standortübergreifende Team-Events
- › Du bist sportlich aktiv? Durch eine geförderte Mitgliedschaft bei Urban Sports und/oder Hansefit unterstützen wir Deine Gesundheit und Dein Wohlbefinden auch nach der Arbeit mit vielfältigen Sportangeboten
- › Und last but not least: Du bist vom ersten Tag an Teil des großartigen WTG Teams!

DU HAST FRAGEN?

Bei Fragen zu dieser Vakanz stehen wir Dir selbstverständlich jederzeit gerne zur Verfügung.

Deine Ansprechpartnerin ist Hanna Molderings:

Fon +49 30 921056 453 | hanna.molderings@wtg.com

INTERESSIERT?

Dann sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an bewerber@wtg.com oder bewirb Dich gerne direkt über unser Bewerbungsformular im Karriere-Portal der WTG Website

→ www.wtg.com/karriere/job/internat-software-sales-manager

WIR FREUEN UNS AUF DICH!