

Account Manager BOS (m/w/d)

→ WTG Leitstellentechnik DEUTSCHLANDWEIT

[Kennziffer: WTG 2024-10]

An alle Kundenbegeisterer da draußen: Die **WTG** sucht **deutschlandweit** einen Sales Allrounder mit Leidenschaft! Du sprichst die Sprache unserer Kunden und möchtest sie für unsere verschiedenen innovativen Lösungen begeistern? On top bist Du jemand, der mit guten Produkt- und Branchenkenntnissen Cross- und Up-Selling-Potenziale erkennt? Dann müssen wir uns kennenlernen. Wir freuen uns auf neue Talente, die jeden Tag mit uns ihr Bestes geben!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Account Manager BOS (m/w/d)** zur Unterstützung unserer verschiedenen Geschäftsbereiche.

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

- › Ein Schwerpunkt Deiner Tätigkeit ist die Analyse der technischen Anforderungen an die Infrastruktur-Systeme, um ein technisch optimal abgestimmtes Lösungskonzept für den Kunden erstellen zu können.
- › Du bist für die Angebotserstellung verantwortlich in Abstimmung mit dem Backoffice.
- › Zudem erstellst Du Kundenpräsentationen und übernimmst Vertragsverhandlungen.
- › Du baust neue Geschäftsbeziehungen auf.
- › Und last, but not least bist Du die Schnittstelle zum Marketing zur Lead-Generierung (Aufbau spezieller Sales Funnels und Potenzialanalyse des Marktes).

SO ÜBERZEUGST DU UNS VON DIR

- › Du verfügst über ein sicheres Auftreten und vertriebliche Kenntnisse.
- › Du kennst die Branche gut und hast umfassende technische Produktkenntnisse.
- › Erfahrungen im Bereich BOS sind von Vorteil.
- › Mit dem grundlegenden Verständnis technischer Zusammenhänge im Bereich innovativer Kommunikations- und Sicherheitslösungen hast Du den Willen und die Fähigkeit, Dich gezielt in die vertriebliche Tätigkeit einzuarbeiten.
- › Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft zu Dienstreisen.

SO ÜBERZEUGEN WIR DICH – WIR BIETEN

- › Du gewinnst einen umfassenden Einblick in das strategische Arbeiten der WTG Unternehmensgruppe
- › Ein spannender Aufgabenbereich wartet auf Dich bei einem der führenden Lösungs- und Serviceanbieter von IT & Kommunikation, Sicherheitssystemen, Leitstellentechnik und Software-Entwicklung
- › Ein flexibles Arbeitszeitmodell mit Home-Office-Option
- › Flache Hierarchien und eine offene Kommunikationskultur, die für eine innovative Arbeitsatmosphäre sorgen
- › Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- › Eine faire Vergütung, eine betriebliche Altersvorsorge sowie einen Dienstwagen
- › Leckerer Kaffee, Obst und Getränke for free, Mitarbeitervergünstigungen und tolle standortübergreifende Team-Events
- › Du bist sportlich aktiv? Durch geförderte Mitgliedschaften bei Urban Sports und Hansefit unterstützen wir Deine Gesundheit und Dein Wohlbefinden auch nach der Arbeit mit vielfältigen Sportangeboten
- › Und last but not least: Du bist vom ersten Tag an Teil des großartigen WTG Teams!

DU HAST FRAGEN?

Bei Fragen zu dieser Vakanz stehen wir Dir selbstverständlich jederzeit gerne zur Verfügung.

Deine Ansprechpartnerin ist Hanna Molderings:

Fon +49 30 921056 453 | hanna.molderings@wtg.com

INTERESSIERT?

Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an bewerber@wtg.com oder bewirb Dich gerne direkt über unser Bewerbungsformular im Karriere-Portal der WTG Website:

→ www.wtg.com/karriere/job/account-manager-bos

WIR FREUEN UNS AUF DICH!