



## Account Manager (m/w/d)

→ WTG DEUTSCHLANDWEIT

[Kennziffer: WTG 2024-4]

An alle Kundenbegeisterer da draußen: Die **WTG** sucht **deutschlandweit** einen Sales Allrounder mit Leidenschaft! Du sprichst die Sprache unserer Kunden und möchtest sie für unsere verschiedenen innovativen Lösungen begeistern? On top bist Du jemand, der mit guten Produkt- und Branchenkenntnissen Cross- und Up-Selling-Potenziale erkennt? Dann müssen wir uns kennenlernen! Wir freuen uns auf neue Talente, die jeden Tag mit uns ihr Bestes geben!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Account Manager (m/w/d)** zur Unterstützung unserer verschiedenen Geschäftsbereiche.

### DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

- › Du **intensivierst** die Geschäftsbeziehungen Deiner zugeordneten **Bestandskunden**.
- › Bei der Angebotserstellung arbeitest Du eng mit den technischen Pre-Sales Consultants und Herstellern zusammen.
- › Du erstellst Vertriebs-Reportings und berichtest direkt an die Geschäftsbereiche.
- › Zudem erstellst Du Kundenpräsentationen und übernimmst Vertragsverhandlungen.
- › Als Schnittstelle zum Markt unterstützt Du die Positionierung unseres Networks & Security Produktportfolios und erkennst Cross- und Up-Selling-Potenziale.
- › Ein Schwerpunkt Deiner Tätigkeit ist die Analyse der technischen Anforderungen an die Infrastruktur-Systeme, um ein technisch optimal abgestimmtes Lösungskonzept für den Kunden erstellen zu können.

### SO ÜBERZEUGST DU UNS VON DIR

- › Du verfügst über ein sicheres Auftreten und vertriebliche Kenntnisse.
- › Du weist gute Branchenkenntnisse sowie umfassende technische Produktkenntnisse auf.
- › Mit dem grundlegenden Verständnis technischer Zusammenhänge im Bereich innovativer Kommunikations- und Sicherheitslösungen hast Du den persönlichen Willen und die Fähigkeit, Dich zielgerichtet in die vertriebliche Tätigkeit einzuarbeiten.

- › Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft zu Dienstreisen.
- › Gute Englischkenntnisse sind wünschenswert, um auch Vorgänge mit englischsprachigen Kunden oder Lieferanten professionell bearbeiten zu können.

## SO ÜBERZEUGEN WIR DICH – WIR BIETEN

- › Du gewinnst einen umfassenden Einblick in das strategische Arbeiten der WTG Unternehmensgruppe
- › Ein spannender Aufgabenbereich wartet auf Dich bei einem der führenden Lösungs- und Serviceanbieter von IT & Kommunikation, Sicherheitssystemen, Leitstellentechnik und Software-Entwicklung
- › Ein flexibles Arbeitszeitmodell mit Home-Office-Option
- › Flache Hierarchien und eine offene Kommunikationskultur, die für eine innovative Arbeitsatmosphäre sorgen
- › Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- › Eine faire Vergütung sowie eine betriebliche Altersvorsorge
- › Leckerer Kaffee, Obst und Getränke for free, Mitarbeitervergünstigungen und tolle standortübergreifende Team-Events
- › Du bist sportlich aktiv? Durch eine geförderte Mitgliedschaft bei Urban Sports unterstützen wir Deine Gesundheit und Dein Wohlbefinden auch nach der Arbeit mit vielfältigen Sportangeboten
- › Und last but not least: Du bist vom ersten Tag an Teil des großartigen WTG Teams!

## DU HAST FRAGEN?

Bei Fragen zu dieser Vakanz stehen wir Dir selbstverständlich jederzeit gerne zur Verfügung.

Deine Ansprechpartnerin ist Hanna Molderings:

Fon +49 30 921056 453 | [hanna.molderings@wtg.com](mailto:hanna.molderings@wtg.com)

## INTERESSIERT?

Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an [bewerber@wtg.com](mailto:bewerber@wtg.com) oder bewirb Dich gerne direkt über unser Bewerbungsformular im Karriere-Portal der WTG Website:

→ [www.wtg.com/karriere/job/account-manager](http://www.wtg.com/karriere/job/account-manager)

## WIR FREUEN UNS AUF DICH!