



Account Manager (m/w/d)

→ WTG DEUTSCHLANDWEIT

[Kennziffer: WTG 2024-4]

An alle Kundenbegeisterer da draußen: Die **WTG** sucht **deutschlandweit** einen Sales Allrounder mit Leidenschaft! Du sprichst die Sprache unserer Kunden und möchtest sie für unsere verschiedenen innovativen Lösungen begeistern? On top bist Du jemand, der mit guten Produkt- und Branchenkenntnissen Cross- und Up-Selling-Potenziale erkennt? Dann müssen wir uns kennenlernen! Wir freuen uns auf neue Talente, die jeden Tag mit uns ihr Bestes geben!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Account Manager (m/w/d)** zur Unterstützung unserer verschiedenen Geschäftsbereiche.

DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH

- › Du **intensivierst** die Geschäftsbeziehungen Deiner zugeordneten **Bestandskunden**.
- › Bei der Angebotserstellung arbeitest Du eng mit den technischen Pre-Sales Consultants und Herstellern zusammen.
- › Du erstellst Vertriebs-Reportings und berichtest direkt an die Geschäftsbereiche.
- › Zudem erstellst Du Kundenpräsentationen und übernimmst Vertragsverhandlungen.
- › Als Schnittstelle zum Markt unterstützt Du die Positionierung unseres Networks & Security Produktportfolios und erkennst Cross- und Up-Selling-Potenziale.
- › Ein Schwerpunkt Deiner Tätigkeit ist die Analyse der technischen Anforderungen an die Infrastruktur-Systeme, um ein technisch optimal abgestimmtes Lösungskonzept für den Kunden erstellen zu können.

SO ÜBERZEUGST DU UNS VON DIR

- › Du verfügst über ein sicheres Auftreten und vertriebliche Kenntnisse.
- › Du weist gute Branchenkenntnisse sowie umfassende technische Produktkenntnisse auf.
- › Mit dem grundlegenden Verständnis technischer Zusammenhänge im Bereich innovativer Kommunikations- und Sicherheitslösungen hast Du den persönlichen Willen und die Fähigkeit, Dich zielgerichtet in die vertriebliche Tätigkeit einzuarbeiten.

- › Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft zu Dienstreisen.
- › Gute Englischkenntnisse sind wünschenswert, um auch Vorgänge mit englischsprachigen Kunden oder Lieferanten professionell bearbeiten zu können.

SO ÜBERZEUGEN WIR DICH – WIR BIETEN

- › Du gewinnst einen umfassenden Einblick in das strategische Arbeiten der WTG Unternehmensgruppe
- › Ein spannender Aufgabenbereich wartet auf Dich bei einem der führenden Lösungs- und Serviceanbieter von IT & Kommunikation, Sicherheitssystemen, Leitstellentechnik und Software-Entwicklung
- › Ein flexibles Arbeitszeitmodell mit Home-Office-Option
- › Flache Hierarchien und eine offene Kommunikationskultur, die für eine innovative Arbeitsatmosphäre sorgen
- › Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- › Eine faire Vergütung sowie eine betriebliche Altersvorsorge
- › Leckerer Kaffee, Obst und Getränke for free, Mitarbeitervergünstigungen und tolle standortübergreifende Team-Events
- › Du bist sportlich aktiv? Durch eine geförderte Mitgliedschaft bei Urban Sports unterstützen wir Deine Gesundheit und Dein Wohlbefinden auch nach der Arbeit mit vielfältigen Sportangeboten
- › Und last but not least: Du bist vom ersten Tag an Teil des großartigen WTG Teams!

DU HAST FRAGEN?

Bei Fragen zu dieser Vakanz stehen wir Dir selbstverständlich jederzeit gerne zur Verfügung.

Deine Ansprechpartnerin ist Hanna Molderings:

Fon +49 30 921056 453 | hanna.molderings@wtg.com

INTERESSIERT?

Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an bewerber@wtg.com oder bewirb Dich gerne direkt über unser Bewerbungsformular im Karriere-Portal der WTG Website:

→ www.wtg.com/karriere/job/account-manager

WIR FREUEN UNS AUF DICH!